



ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА РФ

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Общие сведения о стране | 4 |
| ОАЭ как член ССАГПЗ | 6 |
| • Экономика ОАЭ | 7 |
| • Структура экономики ОАЭ | 7 |
| • Внешняя торговля ОАЭ | 8 |
| • О российско-эмиратских торгово-экономических отношениях | 9 |
| Возможности для российского бизнеса | 10 |
| • Нефтегазовый сектор | 10 |
| • Электроэнергетика/электротехническое оборудование | 11 |
| • Металлургия | 12 |
| • Водоочистка/опреснение | 12 |
| • Пищевая промышленность/продукты питания | 12 |
| • Машиностроение/приборостроение | 12 |
| • Транспорт | 12 |
| • Информационные технологии | 13 |
| Таможенный режим | 13 |
| Организационно-правовые формы ведения бизнеса в ОАЭ | 14 |
| • Общая характеристика | 14 |
| • Регистрация компании в ОАЭ | 14 |
| <i>Коммерческие компании; Филиал иностранной компании; Представительство иностранной компании; Профессиональная компания</i> | |
| • Регистрация компании в СЭЗ | 16 |
| <i>Особенности ведения бизнеса в СЭЗ; Регистрация юридического лица в СЭЗ; Порядок учреждения юридического лица в СЭЗ</i> | |
| • Налоговый режим | 18 |
| <i>Корпоративное налогообложение; Налогообложение физических лиц; Налогообложение отдельных эмиратов ОАЭ; Соглашение о налогообложении между Россией и ОАЭ</i> | |
| • Бухгалтерский учет и финансовая отчетность | 19 |
| • Банковская система ОАЭ | 19 |
| • Визовый режим | 19 |
| <i>Общая информация; Типы виз</i> | |
| • Об отношениях с ОАЭ по линии ТПП РФ | 20 |
| • Контакты профильных ведомств России и ОАЭ | 21 |
| • Контакты торгово-промышленных палат ОАЭ | 22 |

Компания INCONA
при поддержке Торгово-промышленной палаты
Российской Федерации
| Внешнеэкономические связи |

ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА **В ОБЪЕДИНЕННЫХ** **АРАБСКИХ ЭМИРАТАХ**

Информационный бюллетень

ДЕПАРТАМЕНТ ВНЕШНИХ СВЯЗЕЙ
И РАБОТЫ С ДЕЛОВЫМИ СОВЕТАМИ ТПП РФ

Компания INCONA

ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ О СТРАНЕ



Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ): федеративное государство, расположенное в восточной части Аравийского полуострова на побережье Персидского и Оманского заливов. На севере, юге и западе ОАЭ граничат с Саудовской Аравией, на востоке – с Оманом, имеют морскую границу с Ираном.

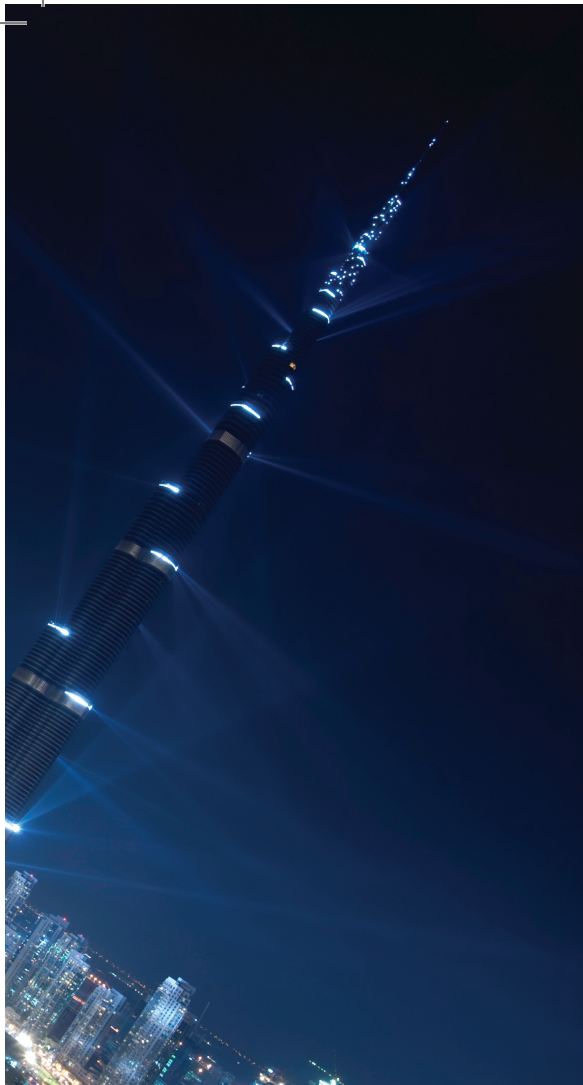
Территория: 83,6 тыс. кв. км. Большая часть территории – равнинная пустыня.

Государственная религия: ислам суннитского толка.

Официальный язык: арабский; широко распространены английский, фарси, хинди.

Население: 8,3 млн. чел. Вследствие активного привлечения иностранной рабочей силы доля коренных жителей в общей численности населения страны неуклонно снижается. В настоящее время около 80-85% населения не являются подданными ОАЭ. Эмиратцы – быстро молодеющая нация: около половины населения страны составляет молодежь до 30 лет.

Административно-территориальное деление. В состав ОАЭ входят семь эмиратов: Абу-Даби, Дубай, Шарджа, Рас-эль-Хайма,



Эль-Фуджейра, Умм-эль-Кайвайн, Аджман. Наиболее крупным эмиратом является Абу-Даби (86,7 % территории страны; самый крупный эмират по численности населения).

Столица: Абу-Даби (более 1,8 млн. чел.); важнейший торгово-экономический центр – Дубай (2 млн. чел.). Другие значительные города – Шарджа, Фуджейра, Аль-Айн.

Политическая система. В основе государственного устройства ОАЭ лежит президентская политическая система, имеющая свои национальные особенности. Высшую исполнительную и законодательную



власть в ОАЭ осуществляет однопалатный федеральный Верховный Совет, состоящий из монархов семи эмиратов. Президент ОАЭ избирается Верховным Советом на период 5 лет. Каждый эмират возглавляет член королевской семьи.

Несмотря на демократические процедуры, де-факто пост главы государства закреплен за эмиром (монархом) Абу-Даби. В настоящее время президентом страны является Халифа ибн Зайд аль-Нахайян. Федеральное правительство традиционно возглавляет Эмир Дубая. На текущий момент этот пост занимает Мохаммед бен Рашид Аль-Мактум.

Структура местных правительств в отдельных эмиратах, в том числе и организация муниципальных служб, устанавливается монархом каждого эмирата по отдельности и независимо. Согласно конституции ОАЭ, каждый эмират имеет право самостоятельно распоряжаться природными ресурсами, расположенными на его территории. Местные органы власти также самостоятельно осуществляют лицензирование экономической деятельности на своей территории.

Дополнительная справочная информация:

- *Часовой пояс:* GMT +4.
- *Рабочие дни:* воскресенье – четверг.
- *Валюта:* дирхам ОАЭ (официальное обозначение - AED; неофициальные обозначения - Dh или Dhs). Один дирхам состоит из 100 филсов. Курс: 1 USD = 3.67 AED.



ОАЭ КАК ЧЛЕН ССАГПЗ

ОАЭ входят в Совет сотрудничества Арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Это экономический и политический блок, членами которого также являются Саудовская Аравия, Оман, Катар, Бахрейн, Кувейт. В основе развития экономик государств ССАГПЗ лежит экспорт углеводородных ресурсов. В настоящее время страны блока проводят политику диверсификации и предъявляют высокий спрос на зарубежные технологии, продукцию и услуги, не связанные с нефтегазовой отраслью.

Страны ССАГПЗ объединены общим таможенным пространством, а также единой системой отраслевых стандартов. Члены блока проводят политику гармонизации нормативно-правовой базы и законодательства в экономической сфере. Государства ССАГПЗ активно развивают региональную сеть железнодорожного транспорта, электроэнергетики. Страны блока также стремятся сближить свои финансовые системы.

ОАЭ, как один из международных центров бизнеса и экономический лидер ССАГПЗ, привлекают к себе внимание иностранных бизнесменов, в том числе российских, по нескольким причинам:

- выгодное географическое расположение, развитая инфраструктура и коммуникации;
- контроль властей ОАЭ над социально-экономической ситуацией в стране, существенно снижающий политические риски для бизнеса и позволяющей ему выстраивать среднесрочные и долгосрочные стратегии развития на местном рынке;
- партнерские отношения эмиратских портов и логистических компаний с другими ведущими мировыми транспортными узлами, позволяющие организовать поставку товаров практически в любую точку мира в сжатые сроки;
- наличие свободных экономических зон (СЭЗ) с комфортными условиями ведения бизнеса;
- возможность регистрации оффшорной компании;
- деловой этикет и стандарты ведения бизнеса в ОАЭ определяются западными нормами;
- комфортные условия не только для ведения бизнеса, но и для проживания.

Согласно страновому рейтингу «Ведение бизнеса», составляемому Всемирным банком и МВФ, к началу 2013 г. ОАЭ заняли 26 место из 185 возможных по совокупности показателей. Они относятся к числу лидеров в таких категориях, как «налогообложение» (1-е место), «международная торговля» (5-е место), «регистрация собственности» (12-е место) и «регистрация компаний» (22-е место).

Недостатком делового климата страны является требование местного законодательства включать в состав учредителей компании подданного ОАЭ, доля которого не может быть менее 51%. Во многом именно поэтому Арабские Эмираты занимают 128-е место в категории «защита инвесторов». Тем не менее, многочисленные иностранные компании, работающие в ОАЭ, находят механизмы для защиты своих интересов.

С учетом изложенного, зарубежные компании, планирующие вести деятельность в странах Персидского залива, Ближнего Востока и Северной Африки, в качестве начальной «точки входа» в регион выбирают ОАЭ.

Экономика ОАЭ

Общая характеристика и тенденции развития

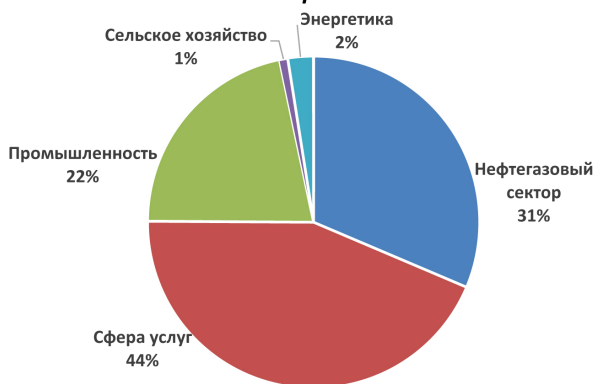
Экономика ОАЭ – вторая по величине экономика среди арабских стран Персидского залива. По этому показателю Арабские Эмираты уступают только Саудовской Аравии. По данным МВФ, в 2012 г. объем ВВП ОАЭ составил \$ 384 млрд.

В последние двадцать лет экономика ОАЭ, поддерживаемая стабильно высокими ценами на углеводородное сырье, демонстрировала уверенный рост. В то же время руководство страны приняло активные меры для диверсификации национальной экономики, развития несырьевых секторов. Благодаря этой политике и накопленным финансовым резервам Арабские Эмираты безболезненно перенесли последствия мирового финансового кризиса. Снижение ВВП в 2009 г. до \$ 255 млрд. сменилось уверенной динамикой роста. Уже в 2011 г. объем ВВП превысил докризисные показатели и составил почти \$ 350 млрд.

Структура экономики ОАЭ

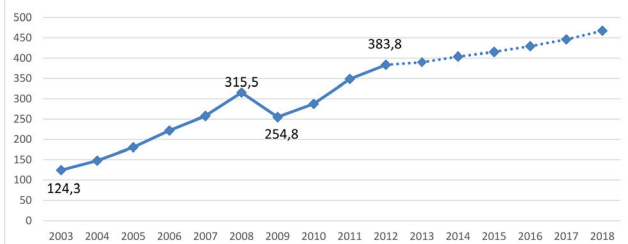
Абу-Даби и Дубай являются самыми крупными эмиратами по численности населения и площади территории. На долю этих эмиратов также приходится примерно 90% ВВП страны: Абу-Даби (около 60%), Дубай (около 30%).

Структура ВВП ОАЭ;
источник: Министерство экономики ОАЭ



Экономика ОАЭ постепенно уходит от сырьевой зависимости. Доля нефтегазового сектора в структуре объединенного ВВП страны составляет 31,4% (по данным 2012 г.). Для сравнения, доля нефтегазового сектора в совокупном ВВП стран ССАГПЗ составляет около 40%. Основные запасы нефти ОАЭ сосредоточены на территории Абу-Даби. Нефтяная отрасль составляет 56% ВВП эмирата. Экономика второго по величине эмирата Дубая более сбалансирована. Нефтяная отрасль в его структуре ВВП не превышает 30%.

График 1. Динамика ВВП ОАЭ (млрд. долл. США);
источник: МВФ



➤ Стабильные доходы от экспорта нефти позволяют ОАЭ получать значительные ресурсы, которые идут на увеличение государственных расходов, на реализацию широкомасштабных инфраструктурных проектов. В настоящее время общий объем инвестиций в запланированные и текущие инфраструктурные проекты составляет почти \$ 550 млрд.

Наиболее значимые из них: строительство железной дороги Etihad Rail (\$ 11 млрд.); строительство метро в Дубае и Абу-Даби (\$ 10,6 млрд.); расширение международного аэропорта Дубая (\$ 7,8 млрд.); строительство АЭС в Абу-Даби (\$ 30 млрд.); создание нефтехранилища в Фуджейре (\$ 5,5 млрд.) и др.

Государственные вложения в инфраструктуру и прозрачное регулирование стимулируют рост зарубежных инвестиций и приток иностранного капитала в ОАЭ. В целях развития несырьевых секторов экономики правительство ОАЭ создает благоприятную среду для зарубежного бизнеса, привлекая не только иностранные инвестиции и капиталы, но и технологии, а также опытных специалистов из самых различных отраслей.

В ОАЭ активно развиваются нефтяные сектора экономики. Значительную долю в структуре ВВП составляет сектор услуг: торговля, транспорт, финансовые услуги, туризм и др.



| Структура ВВП ОАЭ (2010 г.) | | |
|------------------------------------------------|--------------|-------------|
| Сектор | млрд. дирх. | % |
| Сектор производства | 541.1 | 55.1 |
| Нефтегазовая отрасль | 306.8 | 31.3 |
| Строительство | 112.2 | 11.4 |
| Пром. производство | 89.3 | 9.1 |
| Энергетика и водоснабжение | 21.5 | 2.2 |
| Сельское хоз-во и животноводство | 8.1 | 0.8 |
| Горнодобывающая пром. | 3.2 | 0.3 |
| Сектор услуг | 440.6 | 44.9 |
| Торговля | 132.4 | 13.5 |
| Недвижимость | 99.8 | 10.2 |
| Транспорт | 88.2 | 9.0 |
| Финансовые услуги | 75.7 | 7.7 |
| Государственные услуги | 46.6 | 4.7 |
| Социальные услуги | 22.3 | 2.3 |
| Туристические услуги | 17.0 | 1.7 |
| Прочие услуги | 4.0 | 0.4 |
| Условно начисленные сборы за банковские услуги | -45.4 | -4.6 |
| Итого | 981.7 | 100 |

Внешняя торговля ОАЭ

Торговая политика ОАЭ соответствует международным принципам свободной торговли. Арабские Эмираты являются членом Всемирной торговой организации.

По данным Центрального банка ОАЭ, суммарный объем внешней торговли ОАЭ в 2011 г. составил около 1,87 трлн дирхам (прирост в 27,6% по сравнению с предыдущим периодом). Основу экспорта составляет продукция нефтегазовой отрасли (39,6% от суммарного экспорта), что позволяет ОАЭ сохранять положительный торговый баланс в 190,7 млн. дирхам. Основу импорта (порядка 71%) составляет продукция обрабатывающей промышленности и потребительские товары.

Торговая политика ОАЭ направлена на увеличение доли экспорта продукции нефтегазовых секторов экономики. В 2011 г. объем внешней торговли, не связанной с нефтью, достиг около 0,9 триллиона дирхам. Рост этого показателя составил порядка 19,5%. При этом нефтяной экспорт вырос на 35%.

Посткризисный рост экономики также способствовал росту потребления внутри страны и увеличению в 2011 г. импорта на 20%. Ожидается, что в ближайшие годы объем импорта будет превышать экспорт продукции нефтегазовых секторов экономики ОАЭ.

Значительный потенциал увеличения объемов внешней торговли ОАЭ заключается в реэкспортных операциях. Современная транспортно-логистическая инфраструктура и удобное географическое положение сделали ОАЭ центром реэкспорта товаров в страны Ближнего Востока, Африки и Азии. ➤

График 3. Структура импорта ОАЭ (2010 г.);
источник: Министерство экономики ОАЭ

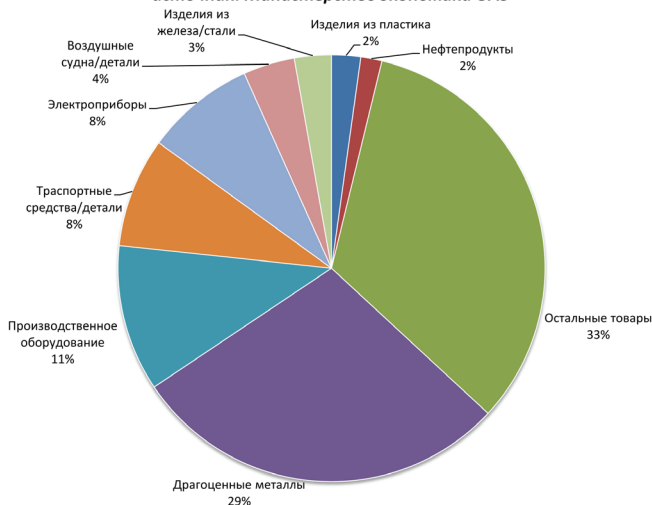


График 4. Торговые партнеры ОАЭ;
источник: Министерство экономики ОАЭ



➤ Особенностью ОАЭ является то, что ни одна страна не имеет значительной доли в совокупном объеме внешней торговли Арабских Эмиратов, за исключением Индии – 21%. Столь высокие показатели объясняются внешнеторговыми операциями с изделиями из золота. Если исключить этот драгоценный металл из товарооборота двух стран, то доля Индии окажется меньше показателей Китая – 7%.

Российско-эмиратские торгово-экономические отношения

За последние 6 лет торговый оборот между Россией и ОАЭ демонстрировал неуклонный рост.

| Торговый оборот РФ – ОАЭ (в млн. долл. США); | | | | | |
|----------------------------------------------|-------|-------|---------|---------|---------|
| источник: ФТС России | | | | | |
| Год | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 |
| Товарооборот | 846,8 | 670,4 | 1 018,6 | 1 489,0 | 1 487,0 |
| Экспорт | 805,3 | 643,3 | 982,8 | 1 375,3 | 1 225,4 |
| Импорт | 41,5 | 27,1 | 35,8 | 113,7 | 261,6 |
| Сальдо | 763,8 | 616,2 | 947,0 | 1 261,6 | 963,8 |



В период с 2008 г. по 2012 г. его объем вырос с \$846 млн. до почти \$1,5 млрд. При этом Россия сохраняет положительное сальдо торгового баланса. В 2012 году объем экспорта товаров в ОАЭ из России составил \$1, 225 млрд., в то время как импорт составил чуть более \$ 260 млн. ➤

Основу российского экспорта в ОАЭ в 2012 г. составили следующие позиции:

- драгоценные камни и металлы - 37% (64,2 т. на сумму 450 млн. долл. США);
- минеральные продукты - 23% (390 тыс. т. на сумму 282 млн. долл. США);
- металлы и изделия из них - 8% (121 тыс. т. на сумму 87 млн. долл. США);
- продукция авиапрома - 6% (на сумму 71 млн. долл. США);
- злаки и пищевая продукция - 6% (115 тыс. т. на сумму 32 млн. долл. США).

В импорте из ОАЭ следует выделить такие позиции, как:

- мебель - 24% (4 тыс. т. на сумму 61 млн. долл. США);
- изделия из черных металлов - 20% (5 тыс. т. на сумму 51 млн. долл. США);
- машины, оборудование - 17% (на сумму 44 млн. долл. США);
- продукция агросектора - 11% (4,5 т. на сумму 28 млн. долл. США);
- плавсредства - 5% (на сумму 13 млн. долл. США).

ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА

ВОПРЕКИ СОХРАНЯЮЩЕМУСЯ В РОССИИ СТЕРЕОТИПУ, БИЗНЕС В ОАЭ НЕ ОГРАНИЧИВАЕТСЯ НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛЮЮ, ТУРИЗМОМ И НЕДВИЖИМОСТЬЮ. ЦЕННОСТЬ РЫНКА ОАЭ ДЛЯ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В ЕГО ЕМКОСТИ И В ШИРОКИХ ВОЗМОЖНОСТЯХ. ПЕРСПЕКТИВНЫМИ НАПРАВЛЕНИЯМИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ЯВЛЯЮТСЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС, ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА, АТОМНАЯ И АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ЭНЕРГЕТИКА, МЕТАЛЛУРГИЯ, ГРАЖДАНСКАЯ АВИАЦИЯ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ТРАНСПОРТ, КОСМОС, СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО/ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ДР.

Нефтегазовый сектор

ОАЭ являются крупным мировым производителем нефти и газа. Основные запасы углеводородного сырья расположены в эмирате Абу-Даби.

На долю Национальной нефтяной компании Абу-Даби (ADNOC) приходится свыше 90% нефти, добываемой в ОАЭ. ADNOC представляет собой группу компаний, которые совместно с иностранными партнерами ведут добычу и переработку углеводородного сырья. Партнерами ADNOC являются Total, BP, ExxonMobil, Shell, Partex и др.

ADNOC расширяет добычу углеводородного сырья как на оффшорных, так и на наземных месторождениях, предъявляя высокий спрос на современные технологии добычи и переработки нефти и газа, в т.ч. технологии повышения нефтеотдачи.

Российские компании нефтегазовой отрасли традиционно имеют высокий уровень конкурентоспособности на международном уровне. Интерес к ОАЭ проявляют «Роснефть», «Газпром», «Транснефть», «Башнефть», а также менее крупные компании, в т.ч. нефтесервисные компании и производители оборудования.

Отечественными компаниями накоплен положительный опыт работы на эмиратском рынке. Например, «Стройтрансгаз» реализовал проект по строительству газопровода Тавила–Фуджейра. Среди представителей среднего бизнеса следует выделить компанию «Чистый мир», которая на протяжении нескольких лет осуществляет на основе своих технологий очистку емкостей от нефтяных загрязнений и ликвидацию нефтешламовых загрязнений. Компания «Лукойл» открыла в ОАЭ международный офис для работы на Ближнем Востоке.

Электроэнергетика/ электротехническое оборудование

Уровень потребления электроэнергии на душу населения в ОАЭ является одним из самых высоких в мире. В стране наблюдается большой спрос на электроэнергию в связи с резким ростом населения и высокими темпами экономического развития.

Электроэнергетическая система ССАГПЗ – стратегический проект развития электроэнергетики в странах Персидского залива. Формы участия бизнеса в этом проекте включают в себя тендерные контракты, инвестиции, сервисные услуги и поставки оборудования.

ОАЭ инвестируют значительные средства в развитие электрогенерации. Во всех эмиратах запланированы или уже реализуются масштабные проекты. К 2020 году ОАЭ планируют увеличить объемы электрогенерации на 40%. Значительный спрос на электротехническое оборудование в ОАЭ и странах ССАГПЗ обусловлен большими объемами строительства жилья, коммерческой недвижимости, инфраструктурных и промышленных объектов.

Политика правительства ОАЭ по повышению энергоэффективности экономики страны повышает спрос на светодиодное освещение. Кроме того, для развития технологий возобновляемой электроэнергетики в Абу-Даби создана специальная свободная экономическая зона Масдар, предоставляющая преференции компаниям данного сектора.

Для работы на рынке Ближнего Востока компания «Интер РАО ЕЭС» открыла представительство в Абу-Даби. Компания «Росатом» подписала контракт на поставку ядерного топлива для АЭС ОАЭ. Активный интерес к рынку ОАЭ и стран ССАГПЗ проявляют российские производители низковольтного и высоковольтного электротехнического оборудования, а также сервисные компании электроэнергетической отрасли.



Металлургия

Высокий спрос со стороны строительной отрасли открывает большие возможности для производителей стали из ОАЭ.

Российская компания «Металлоинвест» совместно с эмиратским партнером реализовала проект по строительству сталепрокатного завода «Хамрия стил». Строительство завода завершено, испытания продукции проведены, осуществлена сертификация продукции в соответствии с европейскими нормами и требованиями. В настоящее время предприятие функционирует в рабочем режиме. Инвестиции составили \$ 150 млн. Российская компания рассматривает возможность осуществления второго подобного проекта на территории ОАЭ. Интерес к работе на рынке ОАЭ проявляют «Новолипецкий металлургический комбинат», «Магнитогорский металлургический комбинат», «ЕвразХолдинг».

Водоочистка/опреснение

Природно-климатические условия, рост населения и увеличение промышленного производства способствуют развитию отрасли водоочистки и опреснения в ОАЭ.

Объем рынка этого сектора составляет около \$3 млрд. Ожидается, что к 2015 г. этот показатель превысит \$5,5 млрд. Российские компании, обладающие современными эффективными технологиями водоочистки и опреснения, имеют хорошие перспективы для работы на рынке ОАЭ.

Пищевая промышленность/ продукты питания

Около 85% продовольствия, представленного на рынке ОАЭ, ввозится из-за рубежа.

ОАЭ испытывают острый дефицит в землях, пригодных для ведения сельского хозяйства, и водных ресурсах для их орошения. При этом экономическое развитие ОАЭ привело к резкому увеличению населения страны: с 2,3 млн. человек в 1995 году до почти 8,3 млн. в 2012 г. Еще один фактор высокого спроса на продовольствие - развитие туристической индустрии. Обеспечение продовольственной безопасности - один из главных приоритетов правительства ОАЭ.

Россия пока не является значимым партнером Арабских Эмиратов в сфере продовольствия. Тем не менее, ряд российских компаний имеет опыт поставок зерновых, а также фасованных продуктов питания на местный рынок. Стоит также учитывать значительные объемы реэкспорта продовольствия, проходящие через Арабские Эмираты. В этом направлении для российских компаний открываются обширные рынки стран Африки и Ближнего Востока.

На эмиратском рынке, помимо зерновых, может быть востребована другая продукция российских сельхозпроизводителей - мясо (в т.ч. по сертификату Халяль), кондитерские изделия, безалкогольные напитки, крупы, консервы и т.д.

Машиностроение/ приборостроение

Развитие промышленности и реализация инфраструктурных проектов в ОАЭ стимулируют рост спроса на продукцию машиностроения зарубежных компаний.

По прогнозам экспертов, в ближайшие 5 лет промышленный сектор ОАЭ будет демонстрировать высокие темпы роста. Российские компании, обладающие конкурентоспособными технологиями, имеют перспективы развития бизнеса в ОАЭ по целому ряду направлений: системы безопасности; системы оповещения о пожарах; системы пожаротушения; контрольно-измерительные приборы; системы спутниковой навигации и др.

Российская компания «МСС ГЛОНАСС» ведет на рынке ОАЭ активную работу по продвижению спутниковых навигационных технологий и оборудования на основе ГЛОНАСС. Российский автопроизводитель «КАМАЗ» имеет свое представительство на территории ОАЭ и успешно реализует продукцию в других странах Ближнего Востока.

Транспорт

Развитие транспортной инфраструктуры - один из приоритетов ОАЭ. Политика правительства направлена на укрепление статуса Арабских Эмиратов в качестве глобального торгового центра.

По объемам грузовых и пассажирских перевозок морские порты, аэропорты и

авиакомпания ОАЭ занимают лидирующие позиции в мире. Для развития транспортного сектора в ОАЭ создана соответствующая комфортная инфраструктура.

Российская группа компаний «Волга-Днепр», осуществляющая грузовые авиаперевозки по всему миру, базируется в аэропорту эмирата Шарджа. Компания «Российские железные дороги» проявляет активный интерес к тендерам по строительству железных дорог в ОАЭ.

Информационные технологии

Рынок информационных технологий в ОАЭ активно развивается. По оценкам экспертов, его объем составляет около \$ 2,5 млрд. При этом последние несколько лет спрос на услуги IT-компаний ежегодно рос в среднем на 10%.

В ОАЭ создана благоприятная инфраструктура для развития информационных технологий. В Дубае существует специализированная свободная экономическая зона для компаний этого сектора – Dubai Internet City (DIC). DIC является крупнейшим технологическим парком в сфере информационных технологий. Работаящие здесь компании охватывают рынки Ближнего Востока, Северной Африки и Азии.

Инфраструктура, созданная в ОАЭ, позволяет российским IT-компаниям успешно развивать бизнес на международном уровне. На рынке может быть востребовано российское программное обеспечение, телекоммуникационное оборудование и т.д.

ТАМОЖЕННЫЙ РЕЖИМ

В каждом эмирате существует своя таможенная служба. Вместе с тем, в ОАЭ функционирует Федеральное таможенное управление (Federal Customs Authority), в чьи задачи входит унификация таможенных процедур. Согласно данным статистики, около 80% товаров, прошедших таможенную очистку, ввозятся в ОАЭ через Дубай. Около 10% приходится на Абу-Даби.

Являясь членом ССАГПЗ, Арабские Эмираты придерживаются единого для всех стран этой организации порядка проведения таможенного контроля. В ОАЭ действует единый тариф на товары, ввозимые на территорию стран ССАГПЗ. В большинстве случаев его размер составляет 5%. Исключение составляет табак и алкоголь. Размер таможенной пошлины

на эту продукцию составляет 100% и 50% соответственно.

В рамках таможенного пространства ССАГПЗ в ОАЭ действует принцип единой точки входа. Товар, импортируемый на территорию ОАЭ, облагается пошлиной один раз и в дальнейшем может быть свободно перемещен на территорию других участников ССАГПЗ.



ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В ОАЭ

Общая характеристика

Для иностранного предпринимателя существуют 2 основных варианта открытия компании в ОАЭ:

- регистрация компании в ОАЭ;
- регистрация компании в свободной экономической зоне (СЭЗ).

Существует также возможность ведения бизнеса в ОАЭ через торгового агента. Данный вариант не предполагает непосредственного присутствия зарубежного предпринимателя или компании в ОАЭ.

Регистрация компании в ОАЭ

Регистрация юридического лица в ОАЭ (вне СЭЗ) необходима в случае, если основной задачей компании является постоянное присутствие на внутреннем рынке страны. Законодательством ОАЭ предусматривает четыре основных категории юридических лиц для работы на рынке ОАЭ:

- а) коммерческие компании (подданный ОАЭ или полностью принадлежащая ему компания должны владеть не менее 51% долей в капитале учреждаемой компании);
- б) филиал иностранной компании;
- в) представительство иностранной компании;
- г) профессиональная компания.

(а) Коммерческие компании

Компания с ограниченной ответственностью (**Limited liability company**, далее **LLC-компания**) – наиболее популярная среди иностранного бизнеса форма работы в ОАЭ вне СЭЗ. Законодательство ОАЭ определяет LLC-компанию как коммерческое предприятие, объединяющее от 2 до 50 партнеров, каждый из которых несет ответственность за деятельность компании в размере доли, инвестированной в её уставной капитал. Популярность компании данного вида объясняется простотой создания, а также гибкостью структуры управления компанией.

Управляющим LLC-компанией признается исключительно физическое лицо. В качестве управляющих могут выступать партнеры компании, а также наемные управляющие.

Форма LLC-компания предполагает обязательное партнерство с подданным ОАЭ. При этом собственность компании распределяется таким образом, чтобы не менее 51% уставного капитала компании принадлежало подданному ОАЭ, либо компании, которая на 100% принадлежит подданному ОАЭ. Иностранным инвесторам отводится доля, не превышающая 49% уставного капитала. В то же время данное правило не распространяется на распределение доходов, полученных от коммерческой деятельности LLC-компания. В этом случае партнеры могут прописать в уставе иной порядок распределения прибыли.

Коммерческая деятельность LLC – компании ограничивается сферой, заявленной в Уставе компании. Виды коммерческой деятельности в ОАЭ регламентированы и указаны в Реестре видов экономической деятельности, выпускаемом Департаментом экономического развития соответствующего эмирата. Некоторые виды деятельности требуют получения разрешения профильных министерств и ведомств (медицинская клиника – Министерство здравоохранения; детский сад – Министерство образования; аудиторская компания – Министерство экономики и т.д.).

Другие виды коммерческих компаний:

Партнерство (General Partnership) – тип компании, которая может быть организована исключительно подданным ОАЭ.

Ограниченное партнерство (Limited Partnership) – тип компании, организованной как минимум двумя компаниями, при этом один или несколько партнеров («активные партнеры») несут всю полноту ответственности за деятельность компании в размере всего принадлежащего им имущества, в то время как другой(ие) («неактивные партнеры») несут ответственность за деятельность компании в размере вложенных в капитал компании личных средств.

Совместное предприятие (Joint venture) – тип компании, объединяющий двух и более учредителей, которые участвуют в прибыли/убытках от коммерческой деятельности, осуществляемой одним из учредителей от его собственного имени. В рамках совместного предприятия местная компания, как правило, привлекает иностранного партнера для реализации разового проекта. Каждый участник совместного предприятия несет ответственность в рамках своей доли в капитале.

Публичная акционерная компания (Public shareholding company) – тип компании, являющейся аналогом российского ОАО. Акции публичной акционерной компании подлежат продаже через подписку и на рынке ценных бумаг. По данному типу компаний существует минимальное ограничение уставного капитала в 10 млн. дирхам, а также минимальное количество учредителей – не менее 10. Председателем совета директоров может быть только подданный ОАЭ.

Акционерная компания закрытого типа (Private shareholding company) – тип компании, являющейся аналогом российского ЗАО. Акционерная компания закрытого типа не имеет права проводить открытую подписку на выпускаемые акции. Существуют требования по размеру уставного капитала (2 млн. дирх.) и количеству учредителей (минимум 3). Законодательством ОАЭ определена процедура преобразования акционерного общества закрытого типа в публичную акционерную компанию.

Партнерство, ограниченное вкладами (Partnerships Limited with Shares) – тип компании, где часть учредителей выступает как основные партнеры, несущие полную материальную ответственность в размере принадлежащего им имущества за деятельность учреждаемой компании (только подданные ОАЭ), а также долевыми участниками, несущие ответственность вкладам в капитал компании. Управление компанией осуществляет местный партнер.

(б) Филиал иностранной компании

Филиал – популярная форма ведения бизнеса иностранной компанией в ОАЭ. В отличие от LLC-компании, данный тип допускает 100% иностранное владение. Филиал рассматривается как неотъемлемая часть основной компании, а потому для него не допускается употребление иных наименований и торговых марок, кроме как принадлежащих основной компании.

Функционирование филиала иностранной компании на территории ОАЭ подразумевает участие в его деятельности агента (service agent)/спонсора, которым может быть только подданный ОАЭ или юридическое лицо, на 100% принадлежащее подданному ОАЭ. Агент осуществляет вспомогательные, в основном организационно-правовые функции: получение необходимых виз, трудовых карт и т.д. Агент получает фиксированное денежное вознаграждение. В то же время в качестве оплаты труда договором может быть определен процент от прибыли или оборота филиала.

Ограничением в деятельности филиала является то, что единственно возможным видом его деятельности может быть вид деятельности основной компании.

(в) Представительство иностранной компании

Представительство – ограниченная форма филиала иностранной компании. Представительство не может вести коммерческую деятельность. Функции представительства заключаются в исследовании рынка, маркетинге товаров или услуг, предоставляемых основной иностранной компанией, а также в налаживании контактов с контрагентами (дистрибьюторами), зарегистрированными на территории ОАЭ. Также как и филиал, представительство обязано иметь агента/ спонсора с аналогичными функциями.

(г) Профессиональная компания

Профессиональная компания учреждается в случае, когда основной деятельностью компании является определенный вид профессиональной активности (юридические услуги, образовательные услуги, услуги в сфере здравоохранения и т.д.).

Как форма делового партнерства профессиональная компания подпадает под действие Федерального закона о гражданских сделках, согласно которому партнерство не предполагает обязательного участия подданного ОАЭ в капитале компании. Профессиональная компания также должна иметь агента (подданного ОАЭ или юридическое лицо, на 100% принадлежащее подданному ОАЭ).

Примеры свободных экономических зон (СЭЗ)

| Многопрофильные СЭЗ | Специализированные СЭЗ |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Dubai Airport Free zone – Хаб для авиационных, грузовых, логистических, инжиниринговых, фармацевтических и пр. компаний. | Dubai Intl. Financial Centre – бизнес-парк, специализирующийся на полном спектре финансовых услуг. |
| Ajman Free Zone | ENPARK – СЭЗ для компаний, производящих экологические продукты и технологии, связанные с охраной окружающей среды. |
| Fujairah Free Zone | Fujairah Creative City – СЭЗ, ориентированная на компании в сфере медиа, консалтинга, коммуникаций и технологий. |
| Ras Al Khaimah Free Trade Zone | Dubai Cars & Automotive Zone – СЭЗ для компаний автоиндустрии. |
| Sharjah Airport International Free Zone | Dubai Internet City – СЭЗ для компаний IT-сектора. |



Регистрация компаний в СЭЗ

1) Особенности ведения бизнеса в СЭЗ

Проект создания на территории ОАЭ свободных экономических зон был задуман для привлечения иностранных инвестиций в нефтяные сектора экономики. В ОАЭ существуют несколько десятков СЭЗ на территории различных эмиратов. В СЭЗ действуют упрощенные процедуры организации бизнеса, аренды и трудовых отношений.

СЭЗ могут быть как многопрофильными, так и специализированными – ориентированными на какой-либо определенный вид деятельности. Особенно сильно специализированных свободных зон является наличие инфраструктуры, соответствующей тому или иному виду деятельности. ▼

Создание компании в СЭЗ имеет ряд преимуществ. Во-первых, свободные экономические зоны допускают 100% иностранное участие в капитале компании. Во-вторых, компаниям предоставляется возможность беспошлинного импорта и экспорта/реэкспорта товаров в/из СЭЗ. Ввезенная в СЭЗ продукция может быть реализована на территории ОАЭ с соблюдением всех процедур, которые необходимы при импорте продукции в ОАЭ, в т.ч. взимание таможенной пошлины. В-третьих, инфраструктурные преимущества СЭЗ дополнены выгодными тарифами на аренду офисных, складских и производственных помещений, а также на коммунальные услуги.

2) Регистрация юридического лица в СЭЗ

В СЭЗ возможно зарегистрировать три типа компаний:

Free Zone Establishment – компания, основанная единолично учредителем.

Free Zone Company – компания, образованная двумя и более учредителями, в качестве которых могут выступать как физические, так и юридические лица.

Branch - филиал иностранной компании.

Каждая СЭЗ управляется независимой администрацией (Free Zone Authority), в функции которой входит выдача необходимых лицензий и иных документов, а также оказание помощи в регистрации компаний. В СЭЗ действуют три типа лицензий:

Торговая лицензия – позволяет её держателям импортировать, хранить, распространять и экспортировать категории товаров, указанные в ней.

Промышленная (производственная) лицензия – дает право её получателям импортировать материалы и комплектующие, осуществлять производственную деятельность в рамках номенклатуры товаров, указанных в лицензии, а также экспортировать произведенные товары.

Лицензия на оказание услуг – дает право на осуществление деятельности, связанной с указанием услуг, указанных в лицензии.

При получении лицензии компании, учреждаемые в свободных зонах, обязаны указывать «авторизованного управляющего» (Authorized Manager) – лицо, ответственное за деятельность компании, чьи данные также отражаются в лицензии. Авторизованным управляющим может быть как акционер (учредитель), так и сотрудник учреждаемой компании.

3) Порядок учреждения юридического лица в СЭЗ

Этап первоначального подтверждения. В ходе этого этапа учредитель(ли) направляют в адрес администрации СЭЗ заявку на открытие компании с кратким указанием видов и форм планируемой деятельности, а также бизнес-план.

Этап оформления. В случае положительного вердикта на предоставленную заявку со стороны администрации СЭЗ заявителем подается расширенное заявление на получение лицензии, устав компании и другие необходимые документы. Администрация СЭЗ рассматривает поданное заявление и направляет учредителям счета к оплате лицензии и прочих платежей. Счета должны быть оплачены в указанный период. После подтверждения оплаты лицензия и все необходимые документы авторизуются администрацией СЭЗ.

Этап открытия счета и внесения уставного капитала. После получения всех необходимых документов заявитель открывает счет в банке для учреждаемой компании. По факту открытия счета учредители переводят на него средства уставного капитала компании.

Этап выдачи лицензии. После подтверждения от банка получения средств на счет Администрация СЭЗ выдает необходимую лицензию. Учредители должны предоставить копию лицензии в банк для «размораживания» средств уставного капитала компании.

Этап формирования управляющих структур компании/получения необходимых виз. По факту получения лицензии компания обращается в администрацию СЭЗ для получения виз для сотрудников компании.



Налоговый режим

Корпоративное налогообложение

В ОАЭ нет корпоративных налогов на федеральном уровне. Правила корпоративного налогообложения в ОАЭ регулируются законодательными актами отдельных эмиратов. Как правило, коммерческие предприятия освобождены от уплаты корпоративных налогов, в т.ч. налога на прибыль и НДС, независимо от их организационно-правовой формы. Исключения составляют зарубежные нефтяные компании и иностранные банки.

Банки платят налоги на основании отчета о финансовой деятельности, в то время как компании нефтяного сектора платят налоги на основании заключенного концессионного соглашения в дополнение к обязательному отчислению (royalty) за произведенный продукт.

Налогообложение физических лиц

В ОАЭ нет налогов на доходы физических лиц.

Налогообложение отдельных эмиратов ОАЭ

В ОАЭ существуют муниципальные налоги или муниципальные платежи, которые взимаются в ряде эмиратов. Муниципальные платежи взимаются в различных формах. Наиболее распространенная форма – процент с арендной платы. Размер налога на

аренду коммерческой и жилой недвижимости составляет 5% и 10% соответственно.

Власти отдельных эмиратов взимают налог с гостиничного бизнеса. Размер налоговой ставки также варьируется в пределах 5-10%.

Соглашение о налогообложении между Россией и ОАЭ

7 июня 2013 года Россия ратифицировала Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Объединённых Арабских Эмиратов о налогообложении дохода от инвестиций Договаривающихся Государств и их финансовых и инвестиционных учреждений (Федеральный закон №107-ФЗ от 7.06.2013). Соглашение ориентировано на устранение двойного налогообложения в отношении доходов от инвестиций, займов и владения недвижимым имуществом. Действие Соглашения распространяется на российский налог на прибыль организаций и номинально существующий в Объединённых Арабских Эмиратах налог на корпорации и подоходный налог, в том числе провинциальные налоги на доходы, взимаемые в каждом из Эмиратов. В Соглашении предусматривается возможность отказа в предоставлении установленных им льгот в случае использования его положений в противоправных целях, а также определяется порядок обмена налоговой информацией между компетентными органами договаривающихся государств.

Бухгалтерский учет и финансовая отчетность

Порядок ведения бухгалтерского учета и предоставления финансовой отчетности в ОАЭ регулируется Законом о коммерческих операциях №18 от 1993 года (Federal Law on the commercial transactions No.18, 1993).

Закон устанавливает, что учет и отчетность коммерческой деятельности должны быть полными, точными и достаточными. В тоже время в ОАЭ нет единого кодифицированного стандарта бухгалтерской и финансовой отчетности. Компании обычно используют Международные Стандарты Финансовой Отчетности (IFRS), а также наиболее распространённые в каждом виде коммерческой деятельности международные принципы ведения финансовой отчетности.

Закон о коммерческих компаниях №8 от 1984 года (Federal Commercial Companies Law No.8) предписывает акционерным компаниям (публичным и закрытым), компаниям с ограниченной ответственностью (LLC-компаниям), а также филиалам иностранных компаний подавать в Министерство экономики и торговли ежегодные финансовые отчеты. Ряд эмиратов предписывает компаниям с ограниченной ответственностью проводить ежегодный аудит своей деятельности, отчет о котором должен быть подан в контрольный орган.

Банковская система ОАЭ

ОАЭ отличаются высоким уровнем развития банковского и финансового сектора. Банки ОАЭ предлагают широкий спектр услуг, соответствующих международным стандартам.

В стране функционируют 23 местных и 28 иностранных банков. Помимо традиционного банковского сектора в ОАЭ активно развивается исламский банкинг.

Центробанк проводит валютные операции по фиксированному курсу, привязанному к доллару США в соотношении 3,673:1 (AED/USD).

Визовый режим

Общая информация. Для посещения Объединенных Арабских Эмиратов требуется наличие въездной визы. Исключением является наличие подданства любой из стран-участниц Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Для граждан России наличие визы для посещения страны обязательно. Виза должна быть получена заблаговременно до прибытия в страну в консульской дипломатической миссии ОАЭ. Граждане ряда стран Евросоюза, а также США, Канады, Австралии и т.д. (всего 32 страны), имеют право на получение въездных туристических виз непосредственно в аэропорту прибытия в страну.

Типы виз:

Виза резидента (рабочая)

Данный тип виз необходим для граждан иностранных государств, планирующих осуществлять профессиональную или предпринимательскую деятельность, а также проживать на территории ОАЭ. Основанием для получения данного типа визы является владение коммерческой компанией или недвижимостью на территории ОАЭ, а также наличие контракта с работодателем, официально зарегистрированным в ОАЭ.

Процедура получения визы резидента включает: 1) Подачу агентом в государственные иммиграционные органы документов иностранных сотрудников компании, получающих визы. 2) Прохождение визополучателем медицинского осмотра по факту получения подтверждения от иммиграционных органов ОАЭ. 3) Получение визы при положительных результатах медицинского освидетельствования.

Иностранному сотруднику получает трудовую карту, выдаваемую Министерством труда ОАЭ, в которой также указываются данные нанимателя. Таким образом, виза резидента для наемных сотрудников привязана к нанимающей его компании. В СЭЗ для оптимизации процесса получения виз действует принцип «одного окна», сокращающий временные издержки, связанные с получением виз. Компании, работающие в СЭЗ, могут получить визы непосредственно от администрации соответствующих зон.



Визы резидента также могут быть получены и для ближайших членов семьи (супруга/супруги и детей), однако условием для этого является формальное подтверждение брака.

Все резиденты ОАЭ обязаны получить специализированные идентификационные карточки (Emirates ID). Иностранцы, прибывающие в ОАЭ по визам резидента, должны оформить идентификационные карточки одновременно с получением визы резидента.

Туристическая виза

Туристические въездные визы в ОАЭ получают предварительно при наличии приглашающей стороны («спонсора», в роли которого может выступать туристическое

агентство), находящейся на территории ОАЭ. Виза является однократной, максимальный срок пребывания - 29 дней, фактический срок пребывания равен количеству забронированных в отеле ночей, «коридор для въезда» - 60 дней, продлению не подлежит.

Визитерская (гостевая) виза

Визитерская виза получается предварительно при наличии приглашающей стороны, находящейся на территории ОАЭ. Приглашающей стороной могут быть только родственники, являющиеся резидентами ОАЭ. Для получения визитерской визы необходимо обратиться к родственнику-резиденту ОАЭ, который в свою очередь обращается в ближайшее отделение Миграционной службы ОАЭ.

Многократная виза

Для получения многократной визы необходимо обратиться к администрации компании в ОАЭ, которая в свою очередь обращается в ближайшее отделение Миграционной службы ОАЭ с предоставлением письменного приглашения, в котором объясняется причина необходимости многократного посещения ОАЭ.

Об отношениях с Объединенными Арабскими Эмиратами по линии Торгово-промышленной палаты Российской Федерации

1. Сотрудничество по линии ТПП РФ. Партнерской организацией ТПП РФ в Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ) является Федерация ТПП ОАЭ. Договорно-правовой основой служит Соглашение о сотрудничестве между ТПП РФ и Федерацией ТПП ОАЭ от 26 мая 1994 г.

ТПП РФ нацелена на содействие активизации торгово-экономических отношений между Россией и ОАЭ. За последнее время ТПП РФ провела следующие основные мероприятия:

23 марта 2012 г. совместно с Российско-Эмиратским деловым советом был проведен семинар «Возможности расширения

российско-эмиратского делового сотрудничества». Были рассмотрены возможности привлечения финансирования из ОАЭ в российские проекты, а также вопросы по стандартам и требованиям к компаниям со стороны эмиратских инвесторов, интересы отечественных деловых кругов в ОАЭ.

15 мая 2012 г. в ТПП РФ была проведена пресс-конференция, посвященная выходу спутникового оператора Thuraya (ОАЭ) на российский рынок. По ее итогам представители российских деловых кругов установили контакты с эмиратской стороной.

20 февраля 2013 г. в ТПП РФ состоялся семинар на тему «Возможности продвижения российской продукции на рынки стран Персидского залива», в рамках обсуждались вопросы ведения бизнеса в ОАЭ. Речь, в частности, шла о наиболее распространенных ошибках отечественных бизнесменов в ОАЭ.

30 мая 2013 г. при поддержке ТПП РФ в рамках 11-й сессии РАДС (30 мая-1 июня 2013г., Санкт-Петербург) состоялся Российско-Эмиратский бизнес-форум, на котором выступил Президент ТПП РФ С.Н.Катырин.

30 июля 2013 г. в ТПП РФ состоялся семинар-вебинар на тему

«Практика выхода на рынок ОАЭ: успехи и ошибки российского бизнеса». Семинар транслировался в 4 региона РФ.

Представители ТПП РФ приняли участие в:

- международном инвестиционном форуме Annual Investment Meeting 2012 (1-3 мая 2012 г., ОАЭ, Дубай).
- работе Российской части Межправительственной Российско-Эмиратской комиссии по торговому, экономическому и техническому сотрудничеству (26 декабря 2012 г., Москва)
- встрече представителей деловых кругов России и ОАЭ (16 сентября 2013 г., Москва) на «полях» 22-й Международной выставки продуктов питания и напитков World Food-2013.

2. Сотрудничество по линии деловых советов.

В соответствии с Соглашением 30 мая 2006 г. создан Российско-Эмиратский деловой совет (РЭДС). В ноябре 2009 г. РЭДС был реорганизован и его новым Председателем избран Генеральный директор НП «НПО ПРОМЭКО» Нуяксов Игорь Викторович.

В ноябре 2011 г. РЭДС был зарегистрирован как НП «Деловой совет по сотрудничеству с ОАЭ». Учредителями партнерства выступили ТПП РФ и НП «НПО ПРОМЭКО».

В июне 2013 г. ТПП РФ вышла из состава учредителей НП «Деловой совет по сотрудничеству с ОАЭ» в связи с его неудовлетворительными результатами деятельности.

В настоящее время в целях повышения эффективности деятельности РЭДС, расширения членской базы, обеспечения большей координации с ТПП РФ и РАДС Палатой ведется работа по подбору кандидатуры на пост председателя.

Председателем Эмиратско-Российского делового совета (ЭРДС) является Ахмед Сейф Бельхасса, член Совета ТПП Дубая, председатель Правления группы компаний «Бельхаса Групп».

Наиболее значимым мероприятием по линии деловых кругов за последнее время является Неделя российского бизнеса

в ОАЭ (15-22 декабря 2012 г., Шарджа, ОАЭ), организатором которой выступил Российско-Арабский деловой совет при поддержке ТПП России. В рамках Недели был проведен бизнес-форум «Россия-ССАГПЗ» и организована российско-эмиратская выставка. В составе возглавляемой Председателем РАДС, Председателем Совета директоров ОАО АФК «Система» В.П.Евтушенковым российской делегации для участия в форуме прибыли ряд министров Чеченской Республики во главе с Министром экономического развития и торговли ЧР А.А.Магоматовым, начальник отдела Департамента внешнеэкономических и международных связей Правительства Москвы В.П.Прохоров, представители ОАО АФК «Система», Общероссийской общественной организации «Женщины бизнеса», Олимпийского комитета России, Международного агентства по привлечению инвестиций, компаний ОАО «Волгограднефтемаш», ОАО «Внешэкономбанк», ЗАО «Фирма «Транслайн», ООО «Концерн «Старт-ЦБС», ГК «Загранстрой», ООО «Военно-промышленная компания», Галерея «Файн Арт», ООО ТД «Мясопродукты», ОАО «Московская кольцевая железная дорога», ООО УК «Российский фонд прямых инвестиций», МГУП «Мосводоканал» и др.

На выставке были представлены стенды Правительства Москвы, Чеченской Республики, РАДС, ОО «Женщины бизнеса», компаний GulfTainer и Crescent Petroleum, выступивших спонсорами мероприятия, а также ряда российских и эмиратских экономических операторов. В торжественной церемонии открытия выставки приняли участие Председатель РАДС В.П.Евтушенков и Наследный принц Шарджи Шейх Султан Аль-Кассими.

Вторую Неделю российского бизнеса в ОАЭ планирует провести в феврале 2014 г.

Представительная делегация деловых кругов ОАЭ приняла участие в 11 сессии РАДС и международной выставке «Арабия-ЭКСПО» (30 мая – 1 июня 2013 г., Санкт-Петербург).

Контакты профильных ведомств России и ОАЭ

Посольство РФ в ОАЭ

Тел.: +971 2 672 1797
Факс: +971 2 678 8731
Почт.Ящик/адрес: Абу-Даби, а/я 8211, ул. Халифа, восточные участки 65/67, здание Посольства России
e-mail: rusembuae@gmail.com
www.uae.mid.ru

Федеральное правительство ОАЭ
Интернет-портал правительства ОАЭ
www.government.ae

Министерство экономики ОАЭ

Тел.: +971 2 613 1111
Факс: +971 2 626 0000
Почт.Ящик/адрес: 901
e-mail: info@economy.ae
www.economy.gov.ae

Абу-Даби

Правительство Абу-Даби

Тел.: +971 2 666 4442
Факс: +971 2 671 5550
www.abudhabi.ae

Департамент экономического развития Абу-Даби

Тел.: +97124031000
Факс: +97126727749
Почт.Ящик/адрес: Al-Salam Street - Baniyas Towers - Behind Abu Dhabi Municipality
www.ded.abudhabi.ae

Управление по Туризму Абу-Даби

Тел.: +971 2 444 0444
Факс: +971 2 444 0444
Почт.Ящик/адрес: 94000, Абу-Даби
e-mail: info@adta.ae
www.abudabhitourism.ae

Совет по Экономическому развитию Абу-Даби

Тел.: +971 2 418 9999
Факс: +971 2 418 9988
Почт.Ящик/адрес: 44484, Абу-Даби.
e-mail: info@adced.ae
www.adced.ae

Компания национальных выставок Абу-Даби

Тел.: +971 2 444 6900
Факс: +971 2 444 6135
Почт.Ящик/адрес: 5546, Абу-Даби.
e-mail: feedback@adnec.ae
www.adnec.ae

Корпорация по определению особых экономических зон в Абу-Даби

Тел.: +971 2 550 0000
Факс: +971 2 550 0550
Почт.Ящик/адрес: 36000 –Абу-Даби
e-mail: info@zonestcorp.com
www.zonestcorp.com

Муниципалитет Абу-Даби
Тел.: +971 80022220
e-mail: info@adm.gov.ae
www.adm.gov.ae

Дубай

Правительство Дубая
Тел.: 7000 40000
Факс: 04 3532988
e-mail: media@deg.gov.ae,
info@deg.gov.ae
www.dubai.ae

Департамент экономического развития Дубая
Тел.: +971 4 445 5555
Факс: +971 4 222 5577
Почт.Ящик/адрес: P.O. Box 13223,
Dubai Deira City Centre Metro Station 1
e-mail: info@dubaied.gov.ae
www.dubaied.gov.ae

Департамент туризма, маркетинга и торговли – Правительство Дубая.
Тел.: +971 4 2821111
Факс: +971 4 2821131
Почт.Ящик/адрес: 594, Дубай
e-mail: info@dubaitourism.ae
www.dubaitourism.ae

Муниципалитет Дубая
Тел.: +971 4 2215555
Факс: +971 4 2246666
Почт.Ящик/адрес: 67, Дубай
e-mail: info@dm.gov.ae
www.dm.gov.ae

Контакты торгово-промышленных палат ОАЭ

Федерация торгово-промышленных палат ОАЭ
Офис в Абу-Даби:
Тел.: +971 2 621 4144
Факс: +971 2 633 9210
Почт.Ящик: 3014, Абу-Даби, ОАЭ
e-mail: fcciauh@emirates.net.ae
www.fcci.gov.ae

Салем Аль Шамси (H.E. Salem Al Shamsi) – президент
Саид Али Хаммас (Mr. Saeed Ali Khammas) – вице-президент.

Офис в Дубае:
Тел. +971 4 295 5500
Факс: +971 4 294 1212
Почт. Ящик: 8886 Дубай, ОАЭ.
e-mail: info@fcciauae.ae
www.fcciauae.ae

Абдула Султан Абдула (H.E. Abdullah Sultan Abdullah) - Sect General

Торгово-промышленная палата Абу-Даби
Тел.: +971 2 621 4000
Факс: +971 2 621 5867
Почт.Ящик: 3014 Абу –Даби, ОАЭ
e-mail: services@adcci.gov.ae
www.abudhabichamber.ae

Салах Аль Шамси (H.E. Salah Al Shamsi) – президент
Мухаммед Аль Хамли (Mr. Mohammed al Hamli) – генеральный директор.

Торгово-промышленная палата Дубая
Тел.: +971 4 228 0000
Факс: +971 4 202 8888
Почт.Ящик: 1457 Дубай, ОАЭ
e-mail: cusomtercare@dubaichamber.ae
www.ddci.gov.ae

Абдул Рахман Аль Гураир (H.E. Abdul Rahman S. Al Ghurair) – председатель
Обейд Хумейд Аль Тай (H.E. Obaid Humaid Al Tay) - президент

Торгово-промышленная палата Шарджа
Тел.: +971 6 530 2222
Факс: +971 6 530 2226
Почт.Ящик: 580 Шарджа, ОАЭ
e-mail: scci@sharjah.gov.ae
www.sharjah.gov.ae

Ахмад Мухаммед Аль Мидфаа (H.E. Ahmad Mohammad Al Midfa'a) – председатель
Хусейн Аль-Махмуди – генеральный менеджер

Торгово-промышленная палата эмирата Рас-аль-Хайма
Юсеф Обейд Аль-Неами (H.E. Yousef Obeid Al-Nea'mi) - президент
Тел.: +971 7 233 3511
Факс: +971 7 233 0233
Почтовый адрес: 87 Рас-аль-Хайма, ОАЭ
e-mail: rccia@rakchamber.ae
www.rakchamber.ae

Торгово-промышленная палата Эль-Фуджайра
Тел.: +971 9 222 2400
Факс: +971 9 222 1464
Почт.Ящик: 738 Эль-Фуджайра
e-mail: chamber@fujccci.ae
www.fujccci.ae

Саид Али Хаммас (H.E. Saeed Ali Khammas) – председатель
Халид Аль Хассим (Mr. Khalid M Al Jassim) – генеральный директор

Торгово-промышленная палата Аджман
Тел.: +971 6 742 2177
Факс: +971 6 747 1222
Почт. Ящик: 662 Аджман, ОАЭ
e-mail: info@ajcci.gov.ae
www.ajcci.gov.ae

Обейд Аль Мухайри (H.E. Obaid Al Muhairi) – председатель
Мухаммед аль Хамрани (Mr. Mohamed al Hamrani) – генеральный менеджер

Торгово-промышленная палата Умм-аль-Кувейн
Тел.: +971 6 765 1111
Факс: +971 6 765 5055
Почт. ящик: 436 Умм-аль-Кувейн, ОАЭ
e-mail: uaqcci@emirates.net.ae
www.uaqcci.com

Абдула Аль Каржи (H.E. Abdullah Rased Al Kharji) – президент
Хумейд Мухаммед Али Бен Салем (Mr. Humaid Mohamed Ali Bin Salem) – генеральный менеджер

INCONA
E-mail: office@incona.co.uk
www.incona.org

ОАЭ:
Dubai, Jumeirah Lakes Towers,
Fortune Tower, office 509
Тел.: +971 50 1054953

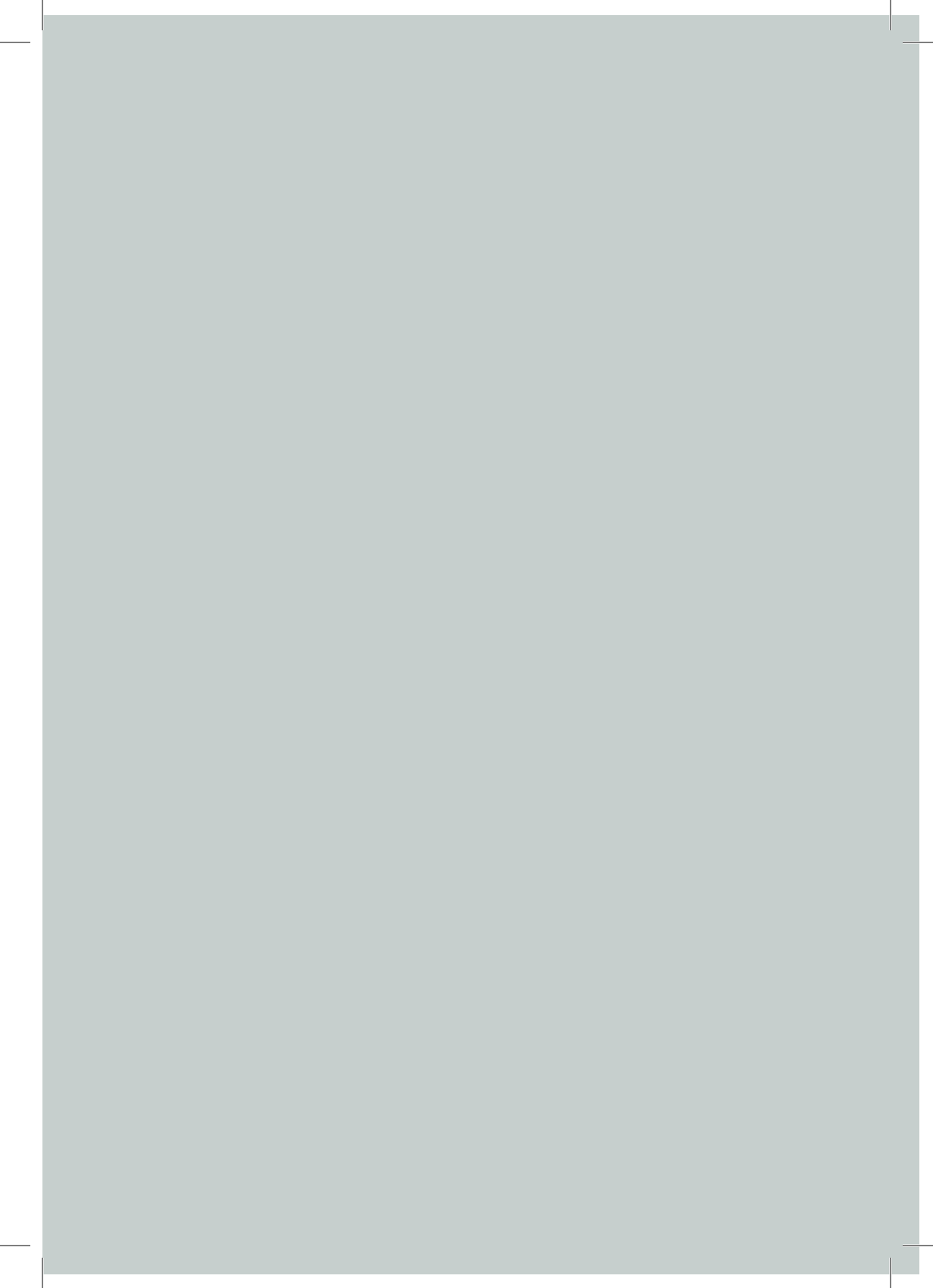
Россия:
Москва, ул. Кржижановского,
д. 21/33, корп. 1.
Тел/Факс: +7 499 3918699

*Управляющий партнер
компании INCONA*
Бусев Алексей Сергеевич

**Департамент
внешних связей и работы
с деловыми советами
Торгово-промышленной
палаты РФ:**

Телефон: +7 495 6200332
Факс: +7 495 6200355
e-mail: uvp@tpprf.ru

Директор департамента –
Падалко Владимир Иванович
Заместитель директора
департамента – Легчилина
Татьяна Викторовна





www.incona.org